



Le partenaire du traitement d'air

*Experts en aéraulique, nous proposons à nos clients (industriels, établissements de santé ou laboratoires notamment) des prestations de services à très forte valeur ajoutée.*

*A partir du contrôle et réglage des installations, nous développons un accompagnement complet, dédié à l'amélioration de leur production, leur environnement de travail ou la performance énergétique.*

*La construction des **solutions**, en mutualisant nos **compétences** internes, est unique sur le marché  
! L'aventure est passionnante !*

Dans le cadre d'un remplacement sur notre secteur Rhône-Alpes, nous recrutons un Responsable d'Activités (H/F) Performance.

## Responsable d'Activités (H/F)

### Missions & compétences:

Vous aurez en charge la gestion et le développement du secteur d'activité Rhône-Alpes.

Rattaché à la direction et à partir des évolutions de l'environnement, de la stratégie de l'entreprise et des objectifs pluriannuels du secteur, vous :

- **Anticiper, organiser et piloter** l'activité du secteur en lien avec les autres secteurs (synergie).
- **Gérer et organiser la prospection et la prescription** sur son secteur géographique,
- **Organiser** la promotion et la vente sur la base des objectifs de CA et de marge,
- **Réaliser** la collecte d'informations de la demande prospect / client (cahier des charges, fonctions principales, contraintes,...),
- **Manager** son équipe qui lui est rattachée hiérarchiquement.
- Participer à la définition, organiser et piloter le déploiement des politiques : financière, RH, qualité, sécurité, environnement et amélioration continue.

*Dans le cas où une affaire a un enjeu particulier (commercial, financier), le responsable d'activités en tant que pilote, doit :*

- Organiser et piloter la réalisation d'affaires, du chiffrage à la recette.
- Piloter et manager l'équipe projet en favorisant un bon esprit d'équipe.

Ceci dans les intérêts de l'entreprise et tout en veillant aux objectifs clients (délai, qualité, coût, sécurité).

En tant que pilote, il rend compte directement au client externe, en tant qu'intervenant, il mobilise les mêmes compétences et rend compte au client interne (pilote d'affaires).

### Profil :

Vous disposez d'une expérience réussie d'au moins 5 ans dans la gestion d'un pôle d'activité, le développement commercial et le management. Vous devez maîtriser la planification, l'organisation, le suivi technique et financier des affaires et du portefeuille client.

Organisation, initiative, réactivité, persuasion, exigence et fibre commerciale sont les atouts indispensables pour réussir à ce poste.

Votre aisance relationnelle et votre capacité managériale vous permettront d'évoluer aisément dans ce poste à forte dynamique relationnelle.

Des expériences dans le secteur du bâtiment accès CVC seront un avantage.

**Lieu de travail :** Région Rhône-Alpes, Bureau (Saint Priest) & déplacements

**Permis obligatoire**

*Mise à disposition d'un véhicule de fonction, d'un téléphone portable, d'un PC portable et d'une mutuelle entreprise.*

*Rémunération : Composée d'un fixe et éventuellement variable - A déterminer selon profil*

Cadre forfait 218 jours.

*CDI à temps plein.*

CONTACT :

Noémie LHUILLIER- Responsable des Ressources Humaines et de l'Amélioration Continue

[nlhuillier@mapclim.fr](mailto:nlhuillier@mapclim.fr)

06 07 01 74 97

Zone Artisanale Le Mélac – Parc d'activité n°1- 5 Rue Sirazac - 33370 Tresses

Tél. 05 56 86 72 42 - Fax 05 56 86 52 85 - E-mail : [mapclim@mapclim.fr](mailto:mapclim@mapclim.fr)

SARL au capital de 100 000 Euros - SIRET 423 785 526 00033 - RCS B 01647 - APE 7112 B